

Les modules :

1. Affirmer mon identité

- Savoir qui je suis dans un groupe
- Discerner ma juste place dans le métier de formateur
- Me développer pour mieux développer les autres
- Construire mon plan de développement individuel

Durée : 3 jours

2. Concevoir mes formations

- Identifier les temps principaux de l'ingénierie et les facteurs clés de succès
- Savoir passer contrat avec tous les acteurs (commanditaire, participants, managers)
- Savoir développer une ingénierie de formation pertinente

Durée : 2 jours

4. Me perfectionner dans la conception et l'animation

- Renforcer la maîtrise des objectifs des modules 2 et 3 : savoir concevoir et animer des formations.

Durée : 2 jours

5. Évaluer accompagner revendre

- Savoir restituer une synthèse des actions à mon client
- Savoir mettre en place des dispositifs d'accompagnement post formation
- Comprendre les mécanismes de conduite du changement
- Savoir apporter à mon client une vraie valeur ajoutée dans cette phase inter mission, dans le but de le fidéliser et de le faire réussir

Durée : 2 jours

7. Devenir tuteur

- Élaborer ou m'intégrer dans un dispositif d'accompagnement individuel adapté
- Prendre la dimension de ma mission de tuteur
- Appliquer les techniques d'accompagnement individuel au poste

Durée : 2 jours

8. Installer mon activité et commercialiser

- Formaliser et affirmer mon identité et mon discours
- Maîtriser les outils clé de gestion de mon projet et de mon activité
- M'intégrer dans le monde de la formation professionnelle
- Construire ma stratégie de développement commercial

Durée : 3 jours

3. Animer

- Me préparer à l'animation
- Connaître et utiliser les techniques d'animation
- Prendre la parole face à un groupe (gestion du trac et techniques de prise de parole en public)
- Identifier et appliquer les bonnes pratiques des temps forts de l'animation

- Savoir mettre un groupe dans une dynamique d'apprentissage stimulante
- Comprendre mes stagiaires et communiquer efficacement avec eux
- Savoir traiter les situations et participants difficiles
- Partager une représentation commune du rôle du formateur

Durée : 2 jours

6. Les pédagogies innovantes

- Connaître le panel des pédagogies innovantes
- Maîtriser de nouvelles techniques d'animation
- Décupler la puissance de mes formations
- M'approprier en les testant des pédagogies créatives (faisant appel au cerveau droit des participants)
- Compléter ma boîte à outils du début (inclusion) à la fin (déclusion) d'un module avec des exercices surprenants et inoubliables

Durée : 2 jours

9. Accélérer mon développement

- Savoir prospecter et développer mon réseau
- Connaître les acteurs et relais clé du marché de la formation professionnelle
- Anticiper les difficultés et enjeux liés au développement d'activité, qu'ils soient personnels, humains, légaux, financiers, ou commerciaux.

Durée : 2 jours

